

# SIE HABEN DIE LIZENZEN IM GRIFF

So schlagen Sie zwei Fliegen mit einer Klappe: Vermeiden Sie teure Über- und problematische Unterlizenzierung mit dem Lizenzmanagement der Telekom.



Über- oder Unterlizenzierung sind gefährliche Kostentreiber. Nutzen Sie das Know-how unserer Experten, um jetzt Rechtssicherheit zu schaffen und Ihre IT-Ausgaben zu optimieren: mit einer individuellen Lösung für effizientes Lizenzmanagement – heute und in Zukunft. **Unternehmer gehen vor.**

**Lizenzberatung sorgt für Transparenz:** Je stärker ein Unternehmen wächst, desto kostenträchtiger wird meist der Software-Bestand. Mit einer Beratung durch die Lizenzexperten der Telekom verschaffen Sie sich wertvolles Expertenwissen über alle Lizenzmodelle – die beste Basis für Ihre IT-Strategie.

**Lizenzbeschaffung sichert beste Konditionen:** Durch Partnerschaften mit führenden Herstellern bietet die Telekom Ihnen attraktive Preisvorteile gegenüber dem Direktbezug vom Hersteller. So verfügen wir z. B. bei Microsoft über den Top-Status Licensing Solution Partner (LSP).

**Lizenzmanagement schafft Rechtssicherheit:** Nicht benötigte Lizenzen belasten den Etat. Und Unterlizenzierung birgt hohe rechtliche und kaufmännische Risiken. Unsere IT-Berater analysieren Ihren Software-Bestand und geben Handlungsempfehlungen – gerne auch im Rahmen eines Software Asset Management Workshops (SAM) bei Ihnen vor Ort.

## IHRE VORTEILE IM ÜBERBLICK

- Alles aus einer Hand: Lizenzberatung, Lizenzbeschaffung und Lizenzmanagement
- Vermeidung von Über- und Unterlizenzierung
- Rechtssicherheit und volle Compliance
- Kein Wildwuchs bei Lizenzen, Laufzeiten und Versionen
- Immer das optimale Lizenzmodell
- Senkung der Administrationskosten durch zentrale Verwaltung
- Beste Konditionen durch Hersteller-Partnerschaften
- Flexibilität: Lizenzen kaufen, in Raten zahlen oder mieten
- Optional: Software immer auf dem neuesten Stand

# LIZENZEN-WILDWUCHS STOPPEN

## KOSTEN SENKEN UND RISIKEN VERMEIDEN



### IHRE VORTEILE DURCH LIZENZMANAGEMENT

**Maßgeschneiderte Lösungen für Ihr Unternehmen:** Unsere Experten optimieren die Lizenzbeschaffung und -verwaltung nach Ihren Ansprüchen. So lassen sich z. B. durch Volumenverträge oft erhebliche Einsparungen realisieren – das gilt natürlich auch für Cloud-Software. Durch die einheitliche Lizenzbeschaffung sinkt der Verwaltungsaufwand. Und Nutzerzahlen lassen sich unkompliziert nach unten oder oben anpassen.

**Bedarfsgerechte Bezahlmodelle nutzen:** Entscheiden Sie selbst, ob Sie Software sofort bezahlen, in Raten erwerben oder mieten möchten. Unser Expertenteam berät Sie gerne über die beste Finanzierungsform für Ihre Firma. So optimieren Sie die Lizenzanzahl und den Cashflow.

**Starke Konditionen durch starke Partnerschaften:** Die Telekom genießt bei führenden Softwareherstellern den höchsten Partnerstatus. Für Sie bedeutet das kompetente Beratung über Lizenzmodelle und beste Konditionen bei Kauf oder Miete. Profitieren Sie von unseren Top-Partnerschaften mit Adobe, Citrix, Microsoft, Oracle und VMware.

**Lizenzmodelle nach Wahl, z. B. bei Microsoft:** Die Anforderungen an Softwarelizenzen unterscheiden sich je nach Branche und Unternehmensgröße oft erheblich. Deshalb bieten die Lizenzexperten der Telekom in Zusammenarbeit mit führenden Softwareherstellern maßgeschneiderte Lösungen für alle Unternehmensgrößen – von Einzellizenzen bis zu Volumenverträgen. Beispielsweise die Microsoft Lizenzprogramme:

### MICROSOFT LIZENZMODELLE

#### OPEN LICENSE

- Kostenersparnis bereits ab 5 Einzellizenzen oder 1 Serverlizenz
- Individuelle Softwarepakete
- Nachkauf von Lizenzen jederzeit möglich

#### OPEN VALUE

- Im Miet- oder Kaufmodell, auch per Ratenzahlung
- Standardisierte und individuelle Softwarepakete
- Inklusive Software Assurance

#### MICROSOFT PRODUCTS & SERVICES AGREEMENT

- Ein Vertrag für unterschiedliche Lizenzmodelle (z. B. klassische Lizenzen, Cloud-Lizenzen oder Hybrid-Lösungen)
- Mehr Transparenz und Flexibilität
- Schnellerer Zugriff auf Online-Services

#### ENTERPRISE AGREEMENT

- Interessantes Lizenzmodell für Unternehmen ab 250 Nutzer
- Lukrative Konditionen



CITRIX®

Microsoft

ORACLE®



### KONTAKT

- Persönlicher Kundenberater
- freecall 0800 33 05400
- [www.telekom.de/geschaeftskunden](http://www.telekom.de/geschaeftskunden)

### HERAUSGEBER

Telekom Deutschland GmbH  
Landgrabenweg 151  
53227 Bonn