



Limmaland GmbH

FLEXIBLE CLOUD-LÖSUNGEN FÜR „KREATIVES IKEA-HACKING“

Wuselige Städte, exotische Safariparks oder idyllische Südseeinseln: Mit den Produkten von Limmaland lassen sich Kinderzimmer im Handumdrehen in aufregende Spiellandschaften verwandeln. Die bedruckten Klebefolien zaubern aus schlichten IKEA-Möbeln individuelle Spielunterlagen, kleine Puppenvillen oder ein Polizeihochhaus. Und lassen sich bei Bedarf ebenso mühelos wieder entfernen.

Mit ihren Möbel- und Designideen bedienen Rabea Knippscheer und Stefanie Gärtner einen lukrativen Nischenmarkt, denn professionelles Ikea-Hacking erlebt derzeit enormen Zuspruch. „Für uns steht aber nicht schnelles Wachstum im Vordergrund, sondern die Leidenschaft für unser Produkt“, sagt Gärtner. Alle Produkte von Limmaland werden zusammen mit einer Designerin entwickelt und entworfen. Die Muster lassen sie in einer lokalen Druckerei produzieren, die Folien vertreiben sie über das Netz.

Für ihre IT-Infrastruktur wünschten sich die Gründerinnen die gleiche Flexibilität, die Limmaland auch seinen Kunden bietet. Und setzten deshalb von Beginn an auf die Telekom Cloud.

DEUTSCHE TELEKOM UND LIMMALAND

Die Aufgabe: Limmaland suchte für seine IT-Infrastruktur einfache, flexible Lösungen, die sich jederzeit an das Wachstum des Geschäfts anpassen lassen. Weitere Anforderungen waren guter Service, einfache Bedienbarkeit, große Flexibilität sowie Datenspeicherung nach deutschem Recht.

Die Lösung: Das Kölner Start-up setzt auf Cloud-Lösungen der Deutschen Telekom, die in hochsicheren Rechenzentren in Deutschland betrieben werden. Das Angebot beinhaltet E-Mail-Postfächer, Office-Programme im flexiblen Mietmodell und einen großen Online-Speicher für das tägliche Backup.

Die Vorteile: Die Gründerinnen brauchen keine eigenen Server und sich nicht um Betrieb sowie Schutz der Anwendungen kümmern. Das verschafft ihnen den nötigen Freiraum, um ihr Geschäft voranzubringen. Mithilfe der Cloud-Services werden sie zudem den strengen deutschen Datenschutzregeln mühelos gerecht. Sie können je nach Bedarf monatlich Lizenzen flexibel zu- und abbuchen und profitieren so von konstant planbaren Kosten.



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

IT-INFRASTRUKTUR DIE SICH DEM ERFOLG ANPASST

Limmaland lebt von kreativen Ideen – Inspiration finden die Kölnerinnen häufig im unmittelbaren Umfeld. „Wir stehen über Social Media in engem Austausch mit unseren Kunden“, sagt Knippscheer. „Sie schicken uns Bilder, wie sie Kinderzimmer mit unseren Produkten dekoriert haben. Dadurch bekommen wir neue Ideen.“ Auch aktuelle Trends aus dem Do-it-yourself-Bereich nimmt Limmaland ins Sortiment auf und entwickelt Service und Geschäftsmodell stetig weiter: Mit einem Konfigurator können Kunden eine eigene Limmaland-Folie gestalten, und auf dem Blog finden sie weitere Ikea-Hacks für Kinder.

Das kommt an: Bisher konnte die Firma seit ihrer Gründung 2014 ihren Umsatz jedes Jahr verdoppeln und schnell wachsen. Mittlerweile arbeiten fünf Mitarbeiter, dazu Werkstudenten und Praktikanten bei Limmaland. „Anfangs genügte ein Rechner, eine Grafikerin und viele gute Ideen“, erzählt Knippscheer. Das reiche heute nicht mehr. Dank der Cloud-Lösung ist bei Limmaland in puncto Technik aber auch weiterhin alles im grünen Bereich.

„Wir wollten einfache, flexible Lösungen, die sich jederzeit an das Wachstum unseres Geschäfts anpassen“, sagt Knippscheer. Und fanden diese bei der Deutschen Telekom. Niedrige Kosten, hohe Flexibilität und eine gute Skalierbarkeit überzeugten sie. „Wir haben beide keinen IT-Background, deswegen waren guter Service, einfache Bedienbarkeit und problemlose Buchbarkeit ebenfalls wichtig. Außerdem möchten wir uns nicht den ganzen Tag mit IT beschäftigen, sondern lieber unser Geschäft voranbringen“, sagt Gärtner.

EINFACHE ZUSAMMENARBEIT UND UMFASSENDE SERVICE

Auf dem TelekomCLOUD Portal buchen die Gründerinnen Office 365, nutzen Microsoft-Exchange-Postfächer aus der Cloud und setzen auf ein sicheres Back-up mit dem Strato Hi-Drive Cloudspeicher. „Für kleine Unternehmen sind diese Lösungen einfach perfekt. Man muss keine eigenen Server hosten, hat immer die aktuellste Version und kann Mietlizenzen monatlich flexibel zu- und abbuchen“, sagt Gründerin Gärtner. Mit Office 365 können Mitarbeiter Dokumente gemeinsam bearbeiten, anstatt sie per E-Mail hin und her zu schicken. Das erleichtert die Zusammenarbeit. Ein Tag im Home Office oder Arbeiten von unterwegs sind ebenfalls kein Problem. Besonderen Wert legt das Kreativ-Duo zudem auf die Datenspeicherung nach strengem deutschem Recht.



„Wir möchten weder unsere noch die Daten unserer Kunden im Ausland hosten“, erklärt Gärtner.

Für die Jung-Unternehmerinnen außerdem besonders wichtig: ein umfassender Service. Probleme mit dem Hinzubuchen oder Abmelden in der Verwaltung von Mitarbeiter-Accounts lassen sich dank der Telekom per Telefon oder E-Mail im Handumdrehen beseitigen. „Das hat bislang immer super funktioniert. Wir sind sehr zufrieden“, freut sich Knippscheer. Und zwar nicht nur, weil dadurch im Arbeitsalltag alles rund läuft. Die flexible IT-Infrastruktur aus der Cloud erleichtert den Gründerinnen auch den nächsten Wachstumsschritt: die Internationalisierung.

KUNDENSTECKBRIEF

Name: Limmaland GmbH

Gründung: 2014

Hauptsitz: Köln (GER)

Mitarbeiter: 5



KONTAKT:

Persönlicher Kundenberater
freecall 0800 33 01300
www.telekom.de/office-365

HERAUSGEBER:

Telekom Deutschland GmbH
Geschäftskunden
Landgrabenweg 151
53227 Bonn



ERLEBEN, WAS VERBINDET.